



Verkaufspychologie

Warum Kunden wirklich kaufen – und wie du das nutzt.

mit Yannik Brandenberger

Montag, 7. September 2026

 der Fotoverband
imaging **SWISS**





Der Kunde ist begeistert vom Shooting oder von der Kamera in der Hand – und zögert trotzdem beim Preis. Oder er sagt „ich melde mich noch mal“ und du hörst nie wieder etwas. Das Problem liegt selten am Preis. Es liegt daran, wie verkauft wird.

In diesem Workshop zeigen wir dir, was in Kunden wirklich vorgeht, bevor sie kaufen – und entwickeln aus deinem Verkaufsaltag Lösungen, die du sofort anwenden kannst.

Du nimmst mit:

- Verständnis dafür, warum Kunden wirklich kaufen.
- Eine Toolbox für bessere Verkaufsgespräche.
- Preise selbstbewusst nennen, ohne Kunden zu verlieren.
- Dein Angebot analysieren und optimieren zu können.

Melde dich an für einen Tag, der sich sofort auszahlt.

Datum:	Montag, 7. September 2026
Dauer:	9.00 bis ca. 17.00 Uhr
Kursort:	Hotel Engel, Engelstrasse 2, 8820 Wädenswil
Kosten:	Mitglieder und Partnerverbände CHF 350.00, nicht Mitglieder CHF 490.00
Mittagessen:	Ist in den Kurskosten enthalten
Wichtig:	Der Kurs findet nur bei genügend Teilnehmern statt
Anmeldung:	bis 14. August 2026 auf imagingswiss.ch
	Es gelten die allgemeinen Geschäftsbedingungen von imagingswiss .

Unsere Ausbildungssponsoren:

SONY **Canon** **FUJIFILM** **Nikon**

